

# 加盟企業経営者様 成功事例インタビュー

vol.2



合資会社 ZERO

代表

藤川 洋氏

業種：コンビニエンスストア経営

## コンビニ居抜き物件を活用して

● 2018年 7月 豊明店を開店（平均月商1,000万円）

### 2号店出店エリア検討中

#### Q.1 韓井との出会いを教えてください。

食べ歩いてる人の気に入っているブログがあるんですけど、北名古屋の韓井が載ってまして、とてもそそるような写真とコメントだったので、行ってみて食べたのが最初です。驚きました。おいしい、本当にとにかく美味しい。この値段この味。「家の近くにあればいいなあ」というのが第一の感想です。

#### Q.2 その後、加盟を決定！その経緯は？

メインとなる事業を伸ばしていくのか、新しい柱となる事業を始めるのか悩んでいたんですね。もうひとつの柱をたてよう！と決めた次の日の朝起きてお昼頃には連絡した感じです。で次の日にはお返事いただいて、翌々日ぐらいにお会いしたので決めるまで半日もかかってないです。

#### Q.3 お客様の層はどうですか？

本当に様々な年齢層のお客様に来ていただけていまして本当に有難いなと思います。幅広い年齢層の方に、受け入れられている味なんだなと確信を持てます。

#### Q.4 今後の目標や展開を教えてください。

やっぱり2号店を考えていきたい部分もありまして、準備を進めたいなと考えています。できるのであればやっぱりどんどん出店して行ってですね。この味を、私が感じたみたいに「家の近くにあればいいな」と言ったように色んな所で作って提供できるような状況にするのが一番の理想ですね。

#### Q.5 加盟を検討されている方へのアドバイスをお願いします

まず一番は、食べてみてくださいという感じになります。まず食べてみていただいて、それでも決まるんじゃないかというぐらいの味だと思います。一経営者としてやる時には、この味であれば間違いないという自信はありましたので、まずは食べてください。